

TECNOAPP MAGAZINE

SOLUZIONI & FORMAZIONE



Tecnoapp Academy
porta gli installatori
in fabbrica

FIERA SICUREZZA 2025
IL CANTIERE DI SEREGNO
NORMATIVA LOW POWER

N.03/2025

WWW.TECNOAPP.IT

Questa terza edizione del Tecnoapp Magazine arriva dopo mesi intensi: tra sopralluoghi, corsi, incontri e momenti che ci hanno ricordato cosa ci riesce meglio fare ogni giorno: **ascoltare, capire, agire**.

Per noi, crescere non significa semplicemente ampliare il magazzino o aprire una nuova sede. Crescere vuol dire essere **presenti, affidabili, concreti**. Vuol dire conoscere davvero il lavoro di chi ogni giorno installa, configura e risolve, offrendo risposte utili e non complicazioni.

In queste pagine trovi un po' tutto questo: il racconto della visita in **Fadini**, vissuta insieme a un gruppo di clienti installatori, che hanno potuto toccare con mano la qualità di un marchio storico.

Un approfondimento sul nuovo **Regolamento UE sullo stand-by a basso consumo**, che avrà un impatto concreto su come pensiamo gli impianti.

E poi l'esperienza in **JCM Technologies**, condotta da **Franco Falco** con un gruppo selezionato di clienti: un momento formativo e di confronto, tecnico e umano, che ci ha lasciato il segno.

Negli stessi mesi, abbiamo accolto due **costruttori made in China** in visita alla nostra sede di Cucciago, **interessati al nostro modo di fare distribuzione, consulenza e formazione**.

Non poteva mancare un aggiornamento sui lavori della nuova sede **Tecnoapp Brianza: il cantiere di Seregno continua a crescere**.

Siamo ormai in dirittura d'arrivo e il progetto prende forma giorno dopo giorno.

Guardando al prossimo futuro, c'è un appuntamento che non può mancare in agenda: **Fiera Sicurezza 2025**. Dal 19 al 21 novembre ci trovi lì, per confrontarci dal vivo, scoprire novità, condividere idee. Come piace a noi.

Chiudiamo con un nuovo capitolo della rubrica Amici di Tecnoapp, questa volta con **Paolo Fadini, Presidente Meccanica Fadini**.

Perché dietro ogni prodotto e ogni soluzione, ci sono sempre le persone. Quelle vere.

Buona lettura.

Marco.



Gian Marco Loi
Ceo & Founder
TECNOAPP

In questa edizione



**04 Formazione in fabbrica:
l'evento formativo che ha fatto la
differenza**

Oltre il corso tecnico: un'intera giornata tra innovazione, persone e passione per l'automazione.

**06 "La Cigno" documenta
l'Accademy: dal cuore della
fabbrica alla platea mondiale**

Quando la formazione tecnica incontra la comunicazione di qualità, il valore dell'esperienza si moltiplica.

**07 Ospiti internazionali in
Tecnoapp: due costruttori made
in China in visita a Cucciago**

Dal dialogo alla collaborazione: nuove prospettive con partner extraeuropei.

**09 Ospiti di JCM Technologies:
innovazione, accoglienza e
visione condivisa**

A cura di Franco Falco – Responsabile Filiale Como, Tecnoapp Srl.

**10 Il nuovo punto vendita in Brianza
prende forma**

Il cantiere di Seregno avanza: la terza filiale Tecnoapp è sempre più vicina.

**11 La sfida europea
dello stand-by
a basso consumo**

Dal Regolamento UE 2023/826 alle nuove soluzioni Low Power: cosa cambia per il settore delle automazioni

**13 Con creo-S la semplicità non è
mai a scapito delle funzionalità:
installatori e utenti trovano in un
unico dispositivo la risposta alle
esigenze di oggi**

a cura di Andrea Valsecchi

**15 Fiera Sicurezza 2025: Tre giorni
per guardare oltre l'impianto**

Appuntamento dal 19 al 21 novembre a Fiera Milano: innovazione, formazione e confronto diretto.

**17 Amici di Tecnoapp
Paolo Fadini**



Dentro l'eccellenza

*Una giornata di formazione immersiva,
nel cuore della meccanica italiana.*

Formazione in fabbrica: l'evento formativo che ha fatto la differenza

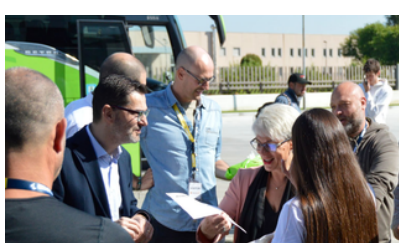
Oltre il corso tecnico: un'intera giornata tra
innovazione, persone e passione per l'automazione.

Il 14 maggio 2025, una trentina di installatori ha partecipato a una giornata unica nel suo genere: un tour tecnico esperienziale all'interno della sede produttiva di Meccanica FADINI, organizzato da Tecnoapp Academy. Partiti all'alba da Cucciago, i partecipanti sono stati accolti direttamente da Paolo e Andrea Fadini, protagonisti di una formazione intensa, interattiva e totalmente immersiva. Niente slide o manuali, ma confronto diretto tra chi progetta e chi installa: un dialogo concreto sulle novità prodotto 2025 e sulle soluzioni più adatte ai cantieri reali. Dopo un pranzo conviviale, spazio alla visita dettagliata dei reparti produttivi: lavorazione meccanica, assemblaggio e test di qualità.

Gli installatori hanno potuto vedere da vicino ogni fase, capendo il vero valore tecnico e artigianale dei prodotti FADINI.

La giornata si è conclusa in laboratorio con una sessione pratica e con l'estrazione di due kit FADINI omaggio, ma il vero premio è stata la consapevolezza acquisita: conoscere a fondo ciò che si installa ogni giorno cambia radicalmente il modo di lavorare.

Esperienze come questa rappresentano la vera missione di Tecnoapp Academy: formazione compresa nel prezzo del prodotto, pratica e di valore, per installatori che vogliono crescere con serietà e competenza.



La giornata in casa FADINI ha mostrato il valore di un'accoglienza autentica e di un confronto umano vero.

“Da installatore, vedere dal vivo come nasce un motore e confrontarmi con chi lo progetta è stato prezioso”. È questo il commento più frequente raccolto a fine giornata. E lo capiamo bene: in un settore tecnico come il nostro, il valore dell'esperienza diretta è insostituibile. La famiglia Fadini ha saputo trasmettere non solo competenza, ma anche accoglienza, trasparenza e passione per il proprio lavoro. Dall'attenzione ai dettagli in produzione alla disponibilità nel rispondere alle domande, ogni momento ha contribuito a rendere l'evento formativo e autentico. Il tutto si è concluso con un momento di festa e con l'estrazione di due kit Fadini completi, premi consegnati direttamente da Paolo Fadini, alla presenza di Gian Marco Loi e della nostra contabile Rossella.



“L'empatia, la trasparenza e la sincera amicizia che ci lega a Fadini è un valore che si rinnova ogni giorno.”
Gian Marco Loi, CEO Tecnoapp



"La Cigno" documenta l'Accademy: dal cuore della fabbrica alla platea mondiale



Quando la formazione tecnica incontra la comunicazione di qualità, il valore dell'esperienza si moltiplica.

E così è stato per il corso in fabbrica organizzato da Tecnoapp Academy, celebrato anche nel company journal ufficiale di Meccanica Fadini: La Cigno.

Pubblicato con cadenza trimestrale, La Cigno è molto più di una rivista aziendale: è una finestra sull'evoluzione di Meccanica Fadini, uno spazio editoriale che racconta prodotti, progetti e persone con uno stile fresco e coinvolgente.

Nel numero uscito a luglio 2025, l'evento Tecnoapp è stato raccontato nella sezione "Knowledge FADINI events", affiancato da un ricco reportage fotografico.

Un segno concreto della risonanza e del valore riconosciuto all'iniziativa, che ha saputo unire contenuti tecnici e networking autentico.



Scopri il numero che parla di noi!

Sfoggia La Cigno – Company Journal di Meccanica Fadini, con il racconto completo del nostro evento Academy e tante novità dal mondo dell'automazione

Curiosità

il nome La Cigno non è casuale. È un omaggio alle origini pionieristiche di Fadini, che nel 1967 registrò uno dei suoi primi brevetti: una piattaforma mobile idraulica denominata proprio "Cigno". Una storia che ritorna, sotto forma di magazine, per traghettare l'identità dell'azienda tra passato e futuro.



Ospiti di JCM Technologies: innovazione, accoglienza e visione condivisa

A cura di Franco Falco – Responsabile Filiale Como, Tecnoapp Srl

Una sede che parla di innovazione. Lo spazio JCM Technologies non è solo un luogo di lavoro, ma un vero e proprio digital building progettato per favorire lo sviluppo tecnologico, la collaborazione e la condivisione. Ogni ambiente riflette la visione dell'azienda: soluzioni smart, architettura funzionale e attenzione al dettaglio. Una struttura all'avanguardia, che anticipa il futuro e valorizza il presente.

Il 22 maggio 2025 siamo tornati nella sede di JCM Technologies, azienda spagnola specializzata in soluzioni elettroniche per il controllo accessi. Una realtà che da oltre 40 anni porta innovazione e affidabilità nel nostro settore.

Non si tratta della prima visita. Nel 2022 avevamo già avuto modo di conoscere da vicino la sede di Vic, città catalana a 70 km da Barcellona. Due giornate formative, intense, che ci avevano permesso di approfondire la gamma prodotti, la struttura produttiva e, soprattutto, la filosofia dell'azienda.

Da sempre riteniamo fondamentale incontrare i produttori sul campo: solo così possiamo conoscere i dettagli tecnici dei dispositivi, verificarne l'affidabilità e trasferire competenze concrete ai nostri clienti. In particolare, abbiamo potuto approfondire ancora una volta le soluzioni Honoa Door, Honoa Relay e il sistema iCloud, perfettamente integrabili nei contesti residenziali e industriali.

L'accoglienza ricevuta da parte del team JCM è stata, come sempre, di altissimo livello. Un ringraziamento speciale va a Pere Coma, Joaquim Soler e Ulisse Pagani di AB Tecno – importatore esclusivo per l'Italia – che ha reso possibile anche questa nuova occasione di confronto. JCM è un'azienda solida, con una struttura moderna, ben organizzata e con una forte attenzione alla crescita tecnologica.



Da anni distribuiamo con successo i loro radiocomandi, ricevitori e ponti radio, prodotti che si distinguono per qualità, semplicità installativa e durata nel tempo. Rinnoviamo con convinzione il nostro impegno al fianco di JCM.

Quando tecnologia e rapporto umano si incontrano, la differenza si vede anche sul campo.



FRANCO FALCO

Responsabile Filiale Como – Tecnoapp

In Tecnoapp fin dal primo giorno, gennaio 2012, Franco è uno dei volti storici dell'azienda. Pilastro portante, sia per statura che per competenze, è noto per la sua passione viscerale per l'automazione e la sua presenza costante al fianco degli installatori. Oggi coordina la filiale di Cucciago (CO), dove unisce visione strategica, esperienza tecnica e attenzione pratica alle esigenze del cliente. La sua filosofia? Il servizio fa la differenza, la differenza è fatta dalle persone.

Ospiti internazionali in Tecnoapp: due costruttori made in China in visita a Cucciago

Dal dialogo alla collaborazione: nuove prospettive con partner extraeuropei.



Giugno 2025 ha portato a Tecnoapp due momenti significativi: in due giornate diverse abbiamo accolto due produttori extraeuropei di primo piano, una del settore automazione e l'altra della videosorveglianza.

A farci visita non sono stati semplici referenti, ma i direttori commerciali mondo ed Europa, arrivati per conoscere da vicino il nostro punto vendita di Cucciago, incontrare il team e discutere di strategie comuni.

Segnali che contano

Queste visite, a distanza di pochi giorni l'una dall'altra, sono la conferma che Tecnoapp non è solo un punto di riferimento locale, ma un partner che suscita interesse anche tra i fornitori extraeuropei. Una dimostrazione tangibile che il nostro metodo di lavoro e la vicinanza quotidiana agli installatori hanno un valore riconosciuto anche oltre confine.

Le due giornate hanno avuto anche momenti più informali: un caffè, le battute di Marco e l'atmosfera conviviale che caratterizza la nostra azienda. È in questi dettagli che si costruiscono le relazioni durature, quelle che vanno oltre i numeri e i listini.

Uno sguardo avanti

Alla fine delle visite, la sensazione condivisa è stata chiara: le basi per una collaborazione sempre più solida ci sono tutte. Non si tratta solo di forniture, ma di un percorso comune pensato per garantire ai nostri clienti soluzioni tecniche d'eccellenza e un supporto reale.

Con radici salde nel territorio e rami che si estendono sempre più lontano, Tecnoapp continua a crescere e a guardare avanti con fiducia.

Il nuovo punto vendita in Brianza prende forma

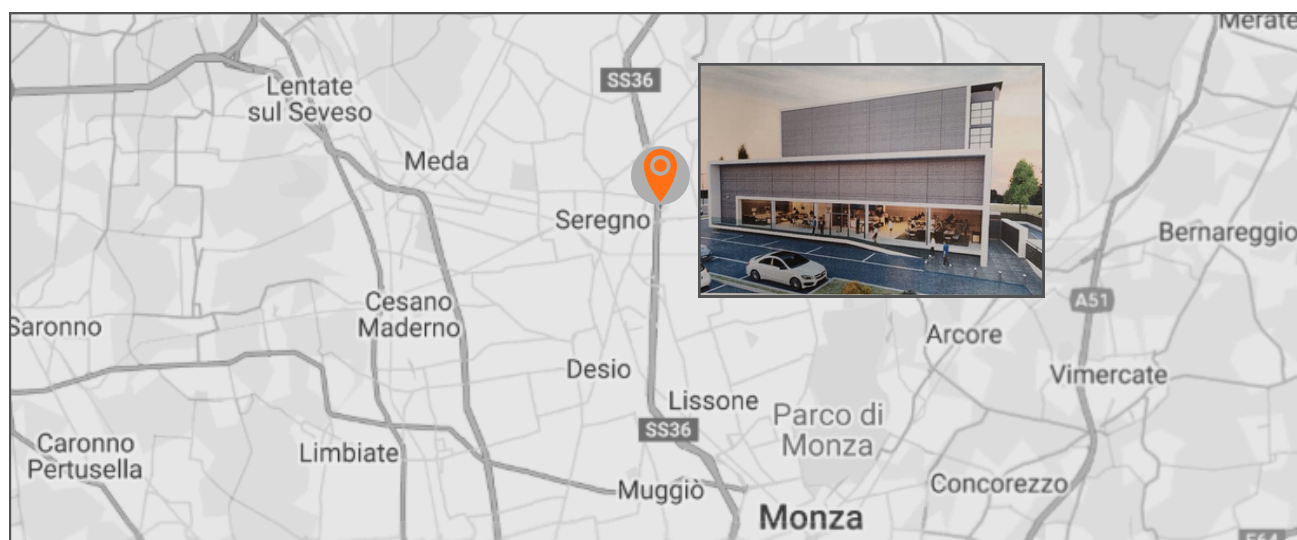
Il cantiere di Seregno avanza:
la terza filiale Tecnoapp è sempre più vicina.



La terza filiale Tecnoapp sta sorgendo in Viale della Repubblica 174 a Seregno, un cantiere che segna una tappa importante del nostro percorso. Una sede voluta per essere ancora più vicini agli installatori della Brianza e di Lecco

grazie a una posizione strategica sulla direttrice Monza–Lecco.

Segui gli aggiornamenti sui nostri social: presto apriremo le porte del nuovo punto vendita.



La sfida europea dello stand-by a basso consumo

Dal Regolamento UE 2023/826 alle nuove soluzioni Low Power: cosa cambia per il settore delle automazioni

Da maggio 2025 le automazioni residenziali vivono un cambio di passo: con il Regolamento UE 2023/826, ribattezzato Normativa Low Power, l'Europa ha imposto limiti precisi ai consumi energetici in off-mode, stand-by e networked stand-by.

Obiettivo: tagliare gli sprechi invisibili e accompagnare il settore verso soluzioni più sostenibili.

Tradotto in pratica: una centrale di comando oggi non può più superare i 0,5 W in stand-by (0,8 W se dotata di display). Inoltre, i dispositivi devono entrare automaticamente in stand-by dopo 20 minuti di inattività.

Per gli installatori questo significa avere a disposizione prodotti riprogettati, più efficienti e già orientati al futuro della sostenibilità.

alcuni dei principali brand italiani e internazionali si sono mossi in tempi rapidi per adeguarsi.

- Benincà ha anticipato i tempi con la tecnologia ESA+, capace di abbattere i consumi in stand-by sotto 0,8 W su oltre 16 modelli, e con alimentatori switching che migliorano l'efficienza.
- Roger Technology ha introdotto le centrali HW5 con firmware dedicato alla modalità Low Power, stand-by automatico configurabile e componenti ottimizzati come encoder e finecorsa di nuova generazione.
- FAAC ha puntato sul progetto GREENTech, con schede elettroniche evolute e alimentatori a basso consumo. Alcuni modelli raggiungono lo standard dei 0,5 W, con un risparmio stimato di circa il 15% in bolletta.

AUTOMAZIONI A BASSO CONSUMO

COSA CAMBIA?



- CAME ha investito sulla tecnologia brushless e sul modulo RGP1, che riduce i consumi in stand-by da circa 5 W a meno di 0,5 W, mantenendo attivo il radiorecettore.

Questi aggiornamenti non sono solo un obbligo normativo: per i alcuni produttori rappresentano un salto tecnologico che porterà maggiore efficienza, durata e affidabilità agli impianti.

Un mercato in transizione

Il settore sta vivendo una fase di passaggio: mentre arrivano sul mercato i nuovi modelli “Low Power”, sono ancora in circolazione versioni precedenti, perfettamente installabili ma con logiche diverse di consumo.

Per te installatore significa saper distinguere tra prodotti di nuova generazione e versioni legacy, valutando caso per caso quale proporre al cliente in base a contesto, esigenze e priorità.

Opportunità per il tuo lavoro

La Normativa Low Power non è solo un vincolo, ma anche una leva commerciale:

- puoi proporre automazioni più efficienti con un risparmio reale nei consumi;
- rafforzi il tuo ruolo di consulente tecnico, non solo installatore;
- sfrutti l'argomento dell'efficienza energetica insieme ai bonus fiscali per rendere le tue soluzioni ancora più interessanti.

Uno sguardo al futuro

Il Regolamento 2023/826 è solo il primo capitolo: nei prossimi anni entrerà in vigore l'ESPR (Ecodesign for Sustainable Products Regulation), che porterà obblighi su riparabilità, durabilità, riciclabilità e il nuovo Passaporto Digitale del Prodotto.

Essere già pronti con soluzioni conformi Low Power significa farsi trovare un passo avanti.

In sintesi

Lo stand-by a basso consumo è diventato realtà normativa e tecnologica.

I produttori hanno risposto con innovazioni concrete, ma la fase è ancora di transizione.

Tecnoapp continuerà a monitorare il mercato e gli sviluppi normativi, così da offrirti sempre una guida sicura nelle scelte tecniche e commerciali e garantirti prodotti conformi, efficienti e competitivi.



CHECKLIST per l'installatore

Prima di proporre o installare un'automazione, ti consigliamo di:

- ✓ **Verificare le specifiche tecniche**
controlla attentamente consumi in stand-by e funzioni Low Power indicate dal produttore.
- ✓ **Distinguere i modelli**
Saper riconoscere versioni aggiornate e versioni precedenti ti aiuta a gestire correttamente ogni progetto.
- ✓ **Valutare le esigenze del cliente**
In alcuni contesti l'efficienza energetica è un plus decisivo, in altri conta di più l'affidabilità o la compatibilità con impianti esistenti.
- ✓ **Tenerti aggiornato con Tecnoapp**
seguici per avere sempre le ultime novità normative e indicazioni dai brand.

creo-S: la nuova interfaccia utente Ksenia che unisce design e funzionalità

Con creo-S la semplicità non è mai a scapito delle funzionalità: installatori e utenti trovano in un unico dispositivo la risposta alle esigenze di oggi

a cura di Andrea Valsecchi



Quando si parla di interfacce utente, la semplicità d'uso è tutto. Con creo-S, Ksenia Security porta un'evoluzione concreta nella gestione del sistema lares 4.0, offrendo una tastiera touchscreen che coniuga design minimalista, tecnologia avanzata e praticità installativa.

Parliamo di un display da 7" IPS capacitivo con risoluzione 1024x600, capace di restituire immagini nitide e angoli di visione estremamente ampi. Il tocco è immediato, preciso, e accompagnato da un feedback visivo e acustico: striscia LED RGB multicolore e buzzer multitonale.

A completare l'esperienza utente troviamo l'area RFID integrata, per gestire il sistema anche tramite tag, oltre alla classica autenticazione con PIN. .

Ma creo-S non si limita alla sola interazione: due morsetti I/O programmabili, configurabili via SecureWeb, permettono all'installatore di sfruttarla come ingresso (NA, NC, bilanciato) o uscita (OC fino a 500 mA)

La morsettiera estraibile e la staffa compatibile con scatola DIN 503 o rotonda da 60 mm rendono il montaggio rapido, sicuro e senza compromessi.

Dal punto di vista della sicurezza, la tastiera integra tamper antistrappo, blocco temporaneo in caso di errori PIN e un grado di protezione IP30 che la rende affidabile in ambienti interni da -10 °C a +55 °C. Non meno importante il consumo ottimizzato: 450 mA a display acceso e soli 100 mA a display spento.



Descrizione morsetti	
Morsettiera di comunicazione estraibile K5-BUS + Morsetti I/O	
+ A B -	Morsetti di collegamento alla centrale lares 4.0
+P	Positivo di alimentazione 0,5A
M1, M2	Ingresso (Zone programmabili) (riferimento morsetto di massa) oppure Uscita Open Collector da 500mA cad. (riferimento positivo +P) (tensione max 15V).
-	Morsetto di massa

In poche parole, creo-S è la tastiera che semplifica la vita all'utente e all'installatore. Intuitiva per chi la utilizza ogni giorno, versatile e completa per chi la deve configurare.

È pienamente compatibile con tutta la gamma lares 4.0, dai modelli residenziali a quelli industriali, e rappresenta la naturale evoluzione della filosofia Ksenia: tecnologia innovativa, design sobrio e attenzione ai dettagli.



creo-S presente a FIERA SICUREZZA

creo-S sarà protagonista insieme ad altre novità Ksenia che cambieranno il tuo modo di intendere sicurezza e automazione.

Ti aspettiamo a Fiera Sicurezza 2025 Padiglione 5, stand C01 D10



Andrea Valsecchi lavora in Tecnoapp dal marzo 2013, ricoprendo inizialmente il ruolo di agente tecnico-commerciale per le aree di Como e Lecco. Con una carriera che ha avuto inizio nel 1998 nel settore della distribuzione di automazione e sicurezza, ha ricoperto ruoli chiave, tra cui banconista, responsabile di filiale e tecnico-commerciale. Grazie a oltre 25 anni di esperienza e a una profonda conoscenza tecnica, Andrea è diventato un punto di riferimento solido e affidabile per colleghi e clienti.

Fiera Sicurezza 2025: Tre giorni per guardare oltre l'impianto

Appuntamento dal 19 al 21 novembre a Fiera Milano:
innovazione, formazione e confronto diretto.

Anche quest'anno saremo presenti per testare soluzioni, ascoltare il mercato e selezionare solo ciò che può fare davvero la differenza per te, con il supporto e la formazione che da sempre ci distinguono.

SICUREZZA 2025 non è solo una delle fiere più attese a livello internazionale nel settore security & fire. È un'occasione concreta per confrontarsi con il mercato che conta, scoprire le tecnologie che guideranno il futuro e costruire relazioni che fanno la differenza nel lavoro quotidiano.

Noi di Tecnoapp saremo lì. E non è una novità: è parte del nostro DNA esserci dove le soluzioni prendono forma. Anche quest'anno, saremo tra i padiglioni per toccare con mano le novità, incontrare i partner storici e ascoltare da vicino le esigenze di chi, come te, lavora sul campo. Un format rinnovato per una fiera che guarda avanti

L'edizione 2025 propone una nuova struttura pensata per offrire valore concreto ai professionisti del settore:

🛡️ **Cyber Day** (19 novembre): focus sulla sicurezza informatica e sulle nuove direttive europee (NIS2, CER, CRA).

🔒 **Security Day** (20 novembre): soluzioni su misura per infrastrutture critiche, smart cities, eventi e contesti ad alta complessità.

🎯 **Job in Security** (21 novembre): spazio ai giovani, alla formazione e alle nuove figure professionali della sicurezza.

Tre giornate. Tre percorsi. Un solo obiettivo: portare innovazione reale nei tuoi impianti.

Dall'edizione 2023 a oggi: relazioni che contano.

Le fiere sono fatte di incontri autentici, come quelli che raccontiamo con le immagini d'archivio presenti in questo numero. Momenti che ci ricordano che dietro ogni tecnologia ci sono sempre persone e visioni condivise.



Gian Marco Loi con Carlo Hruby ed Enrico Anut allo stand HESA, a testimoniare la sinergia con una delle realtà italiane più autorevoli del settore.



Gian Marco Loi insieme ad Andrea e Paolo Fadini, nello stand Meccanica Fadini, dove esperienza e innovazione si incontrano ogni giorno.



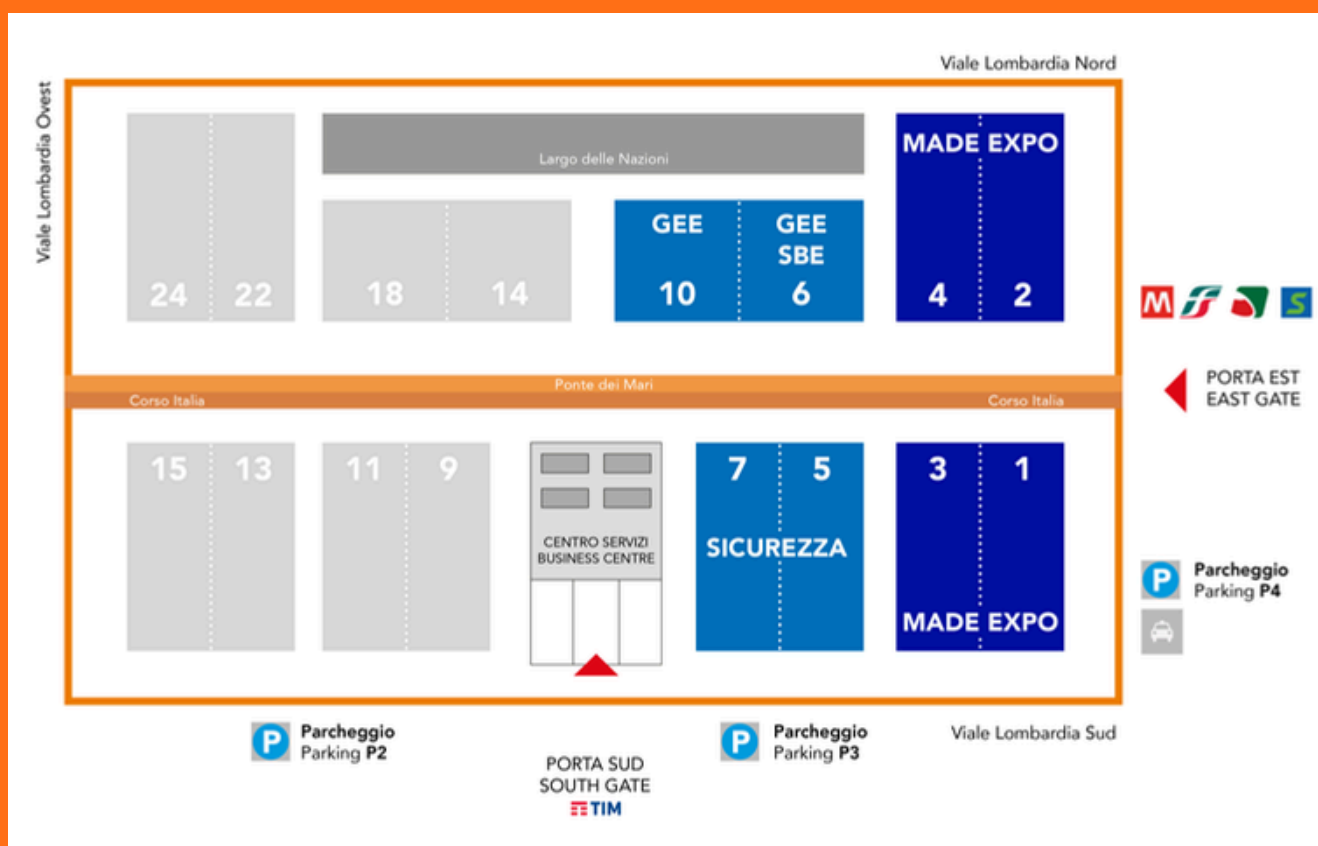
Ti suggeriamo la visita di alcuni dei brand trattati da Tecnoapp, ci troverai di sicuro nei tre giorni.

Se visiterai la fiera, non puoi perderti i padiglioni dove espongono i brand che trattiamo ogni giorno da Tecnoapp e che conosciamo a fondo, anche grazie ai numerosi approfondimenti pubblicati su Tecnoapp Magazine. Al **Padiglione 5**, troverai protagonisti della sicurezza come Ksenia Security, Notifier Italia, Beta Cavi, Hikvision, HESA, EEA e TP-Link: marchi di cui conosciamo i prodotti, le applicazioni e le evoluzioni, spesso protagonisti anche dei nostri corsi di formazione. Sempre nel Pad. 5, puoi fare un salto allo stand di Dahua, uno dei marchi che seguiamo con costanza anche nella nostra Academy.

Se invece il tuo interesse è rivolto all'automazione e al controllo accessi, il Padiglione 7 sarà il tuo riferimento.

Qui troverai i nostri partner storici come Meccanica Fadini, Roger Technology, CAME. sempre nel padiglione 7 non mancare una visita a NEXTTEC, DEA System, Key Automation e Provision-ISR e Optex, specialista nella rilevazione.

Che tu voglia scoprire novità, testare soluzioni o confrontarti con tecnici e produttori, troverai sempre un esperto Tecnoapp nei paraggi pronto a scambiare due parole con te. Segna i padiglioni 5 e 7 in agenda: ci vediamo lì!



Amici di Tecnoapp

Paolo Fadini. Una storia che parla di automazione da generazioni.

*La nostra rubrica “Amici di Tecnoapp” torna con un nome che nel settore non ha bisogno di troppe presentazioni: **Paolo Fadini**.*

Paolo porta avanti con passione un'impresa storica dell'automazione italiana, nata nel 1974. Un'azienda che ha saputo rimanere fedele ai propri valori, puntando sempre su una meccanica robusta, ricerca tecnica e concretezza.

Abbiamo scelto di dedicare a lui questa rubrica non solo per la qualità dei suoi prodotti, ma per la persona che è: vicina al lavoro degli installatori, disponibile al confronto e sempre con uno sguardo lungimirante sul futuro del settore.

Conoscerlo da vicino, per noi di Tecnoapp, è stato un privilegio. E oggi, con la sua intervista in questo numero, condividiamo con te il valore di una collaborazione che dura nel tempo.

Perché dietro ogni prodotto solido, c'è sempre una persona solida.

Proprio come Paolo.

Amici di Tecnoapp

Paolo Fadini

Da quanto tempo conosci Tecnoapp?

Conosco Tecnoapp già da diversi anni, essendo una realtà molto affermata nel nostro settore, un punto di riferimento per le province di Como e Lecco. Negli ultimi anni abbiamo avviato una collaborazione commerciale che prosegue ancora oggi con grande soddisfazione.

È un rapporto che ci ha permesso di sviluppare progetti interessanti e ottenere ottimi risultati: consideriamo questa **partnership** solida e strategica per i prossimi anni.

Cosa apprezzi di più della collaborazione con Tecnoapp?

Quello che apprezzo di più è che oggi il rapporto va oltre la tradizionale logica di filiera: non ci limitiamo ai ruoli di fornitore, cliente o distributore, ma abbiamo costruito un vero **legame** con tutte le persone del team.

Tecnoapp è per noi una preziosa cassa di risonanza delle esigenze del mercato dell'automazione, ci trasmette **feedback e input** concreti che ci aiutano a migliorare e ad essere sempre più vicini alle reali necessità dei clienti.

Come descriveresti il team Tecnoapp in una sola parola?

Se dovessi scrivere il team Tecnoapp non solo parola, direi **dinamico**. È un gruppo capace di adattarsi velocemente ai cambiamenti del mercato, sempre propositivo e pronto a trovare nuove soluzioni. Questo atteggiamento ci stimola e rende la collaborazione vivace e costruttiva, perché non si limitano a seguire le richieste, ma portano idee e spunti che fanno davvero la differenza.

C'è un prodotto o progetto che ti lega in modo particolare a Tecnoapp?

In questi anni abbiamo realizzato molti progetti assieme sia nel campo delle automazioni per cancelli sia nella sicurezza con i **dissuasori** della serie TALOS.

Se devo citarne uno in particolare penso al progetto legato a una serie di portoni industriali, dove abbiamo sviluppato una **versione personalizzata** dell'attuatore oleodinamico APROLI 380 LB per adattarlo a porte molto particolari.

Nel caso di specie, nel corso dell'esecuzione del progetto sono subentrati particolari esigenze e con prontezza noi, grazie alla forte esperienza che ci precede in campo di prodotti oleodinamici e la professionalità di Tecnoapp abbiamo progettato un prodotto affidabile e di alta qualità risolvendo non solo il problema del cliente in questione, ma creando un prodotto di successo. È importante, dunque, per noi, il confronto per lavorare e raggiungere insieme gli stessi obiettivi.

Quali sono i valori che ti uniscono maggiormente a Tecnoapp?

Il valore che ci uniscono maggiormente a Tecnoapp sono diversi. In primis, la **passione** per il lavoro, che si percepisce in ogni progetto diventando una spinta costante a migliorare. In secondo luogo, l'**attenzione al cliente**, perché ogni esigenza viene ascoltata e tradotta in soluzioni concrete. Infine, l'**attenzione alla persona**: con loro non si parla solo di business, ma di relazioni umane sincere, che rendono la collaborazione ancora più sicura autentica.

Dove vedi il futuro del settore dell'automazione nei prossimi anni?

Il settore dell'automazione è in costante evoluzione, anche dal punto di vista normativo, e il nostro impegno è restare sempre aggiornati.

Rimane forte la richiesta di qualità e affidabilità, valori che FADINI rappresenta da sempre.

Un aspetto fondamentale è anche la sicurezza: continuiamo a migliorare i nostri prodotti e, nel caso dei dissuasori, offriamo certificazioni e Crash test che ne attestano la solidità.

Credo che il futuro sia proprio in questa direzione: **innovazione, qualità e sicurezza**.



Paolo Fadini – Presidente Meccanica Fadini

Paolo Fadini, dopo gli studi tecnici, è entrato in azienda lavorando nei reparti produttivi per conoscere a fondo i prodotti che avrebbe poi commercializzato. Ha perfezionato questa base affiancando gli installatori locali e trasformando il know-how in expertise operativa. La sua capacità di fidelizzare i clienti nasce dalla trasparenza e dall'affidabilità garantite da una profonda conoscenza del prodotto - dalla produzione all'installazione fino al supporto commerciale. Attivo dal 1991 al fianco dei tre fondatori, segue il mercato italiano sia sul versante commerciale che tecnico; dal 2023 ricopre il ruolo di Presidente della società.



SEDE DI COMO

Via A. Volta 61, 22060 CUCCIAGO (CO)
Email: info@tecnoapp.it Tel. 031 710628



FILIALE DI VARESE

Via Morazzone 19, 21045 Gazzada Schianno (VA)
Email: bancovarese@tecnoapp.it Tel: 0332 463677



FILIALE DI MONZA BRIANZA

Viale della Repubblica 174
20831 Seregno (MB)



www.tecnoapp.it